



FORMATION

RÉSEAUTER EN TERRE INCONNUE



Provoquer les opportunités business en développant sa posture de communicant et de commercial



Toute personne amenée à vendre un produit ou un service à un ou plusieurs interlocuteurs

MÉTHODOLOGIE

Notre méthode ludique et pédagogique incomparable s'appuie sur des exercices et mises en situations issus de l'improvisation théâtrale.

Des apports théoriques et outils concrets viennent en support des mises en pratique.

- * Durée : 1 jour soit 7 heures
- * Tarif : inter 490€ HT en individuel
intra 1620€ HT pour un groupe, jusqu'à 10 participants
- * Pré-requis : aucun
- * Format : présentiel
- * Lieu : Lille
- * Délai d'accès : 15 jours
Admission après entretien d'analyse des besoins
- * Financement OPCO et FAF possible

DÉVELOPPER SON INTELLIGENCE ÉMOTIONNELLE

- * Prendre de la hauteur vis-à-vis de ses émotions
 - o Comprendre les mécanismes de stress
 - o Contrôler sa respiration pour se détendre avant et pendant l'échange
 - o Recadrer sa perception de soi en mettant en avant ses émotions positives
- * Gérer l'impact émotionnel pendant l'échange
 - o Transmettre une émotion à travers sa posture et son discours
 - o Prendre conscience de la portée émotionnelle de son attitude et son discours sur son interlocuteur

IMPACTER ET CONVAINCRE

- * Mettre en scène son intervention pour la rendre efficace
 - o Comprendre l'impact des communications verbale, para-verbale et non-verbale
 - o Réguler le rythme, le volume et l'intonation de sa voix
 - o Appuyer son discours par la dynamique corporelle
- * Rendre son échange mémorable
 - o Créer une situation pour susciter un climat de confiance
 - o Être convaincu pour être convaincant
 - o Faire référence aux informations recueillies lors de l'échange
 - o Finaliser l'échange par une proposition engageante ("call to action")

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- * Tests d'évaluation des acquis
 - Mises en situation
 - Questionnaire à réponses courtes
- * Évaluation de la satisfaction
 - * Émargement
 - * Attestation de formation

SESSIONS 2025

- * 28/01/2025
- * 20/05/2025
- * 12/11/2025



Notre organisme de formation s'engage à adapter ses contenus pédagogiques pour répondre aux besoins des personnes en situation de handicap. N'hésitez pas à contacter notre référent handicap avant votre inscription pour organiser ensemble les aménagements nécessaires.

Qualopi
processus certifié

REPUBLIQUE FRANÇAISE
La certification a été délivrée au titre
de la catégorie d'actions suivante :
Actions de formation

PHILIPPE DESPATURE

Référent Handicap

06 28 33 54 94

STÉPHANIE DROUVIN

Chargée de formation

07 68 79 62 70

